



Alles onder controle met evohome

Honeywell



Creëer de perfecte comfortzone met **evohome**

Het brein van de centrale verwarming

evohome biedt de ultieme beleving op het gebied van comfort, controle en efficiëntie. Een slimme zoneregeling, die de warmte in alle kamers van een woning apart regelt. Elke ruimte is individueel te verwarmen. Ook op afstand via de **speciale evohome-app** voor smartphone of tablet. evohome is geheel draadloos, eenvoudig te installeren en universeel toepasbaar. Van ketel- en stadsverwarming tot vloerverwarming en radiatoren. Zo kunnen gebruikers van alle verwarmingsystemen profiteren van de juiste temperatuur, op de juiste plek, op het juiste moment. Kortom, optimaal comfort tegen lagere energiekosten.



Meer weten? Kijk op www.regelvisie.nl
of bel Honeywell Infolijn: 020-5656 392

© 2014 Honeywell B.V. AD0387

Honeywell

Verder in de groene versnelling

Geachte relatie,



Dit jaar bestaat Honeywell Nederland 80 jaar! Ondanks deze respectabele leeftijd houdt de continue innovatiedrang onze onderneming in topconditie. Onze ambities zorgen er namelijk voor dat wij niet alleen een rijk verleden kennen, maar ook een rijke toekomst. Een toekomst zonder olie. Want naar verwachting zullen onze fossiele brandstoffen over een aantal decennia zijn uitgeput. De hoogste tijd om ons voor te bereiden en aandacht te geven aan 'de groene versnelling'.

Trend richting toekomst

Niemand weet exact wat de toekomst brengt en op welke ontwikkelingen we straks moeten inspringen. Wat zijn blijvende trends en wat zijn hypes? We weten allemaal dat de tijd nadert dat olie niet meer de belangrijkste bron van energie is. En willen we gezien de spanningen op het wereldtoneel überhaupt nog wel afhankelijk zijn van olie en gas?

Het is tijd om de toekomst onder handen te nemen en na te denken over de vele veranderingen op het gebied van milieu en energie. Grondstoffen raken op en door het 'world wide web' wordt de wereld steeds transparanter. Dit biedt bedreigingen, maar boven alles kansen. In een markt die voortdurend verandert en een branche die zich steeds meer richt op nieuwe technieken mogen wij als Honeywell zeker niet achterblijven. In dit magazine informeren wij u over een aantal mooie producten en projecten, zoals Lage Temperatuur Systemen. Een ontwikkeling waar wij onderscheidend vermogen in zien.

Stilte voor de storm

Met de zomervakanties in aantocht kijken we terug op een roerig eerste half jaar. Een drukke periode die wij positief bekijken en waarin de basis is gelegd voor een veelbelovende toekomst. Zo komen wij na de zomer met diverse innovaties, die zowel het comfort en het bedieningsgemak, als de energiehuishouding in de Nederlandse woningen en gebouwen aangenaam optimaliseren. Kortom, na de vakantie laten wij weer van ons horen. Omgekeerd horen we ook graag van onze relaties. Alleen met eerlijke feedback kunnen wij u zo goed mogelijk ondersteunen en gezamenlijk het onderscheid in de markt blijven maken. Niet alleen op het gebied van innovatie en samenwerking, maar ook op het gebied van kwaliteit en service.

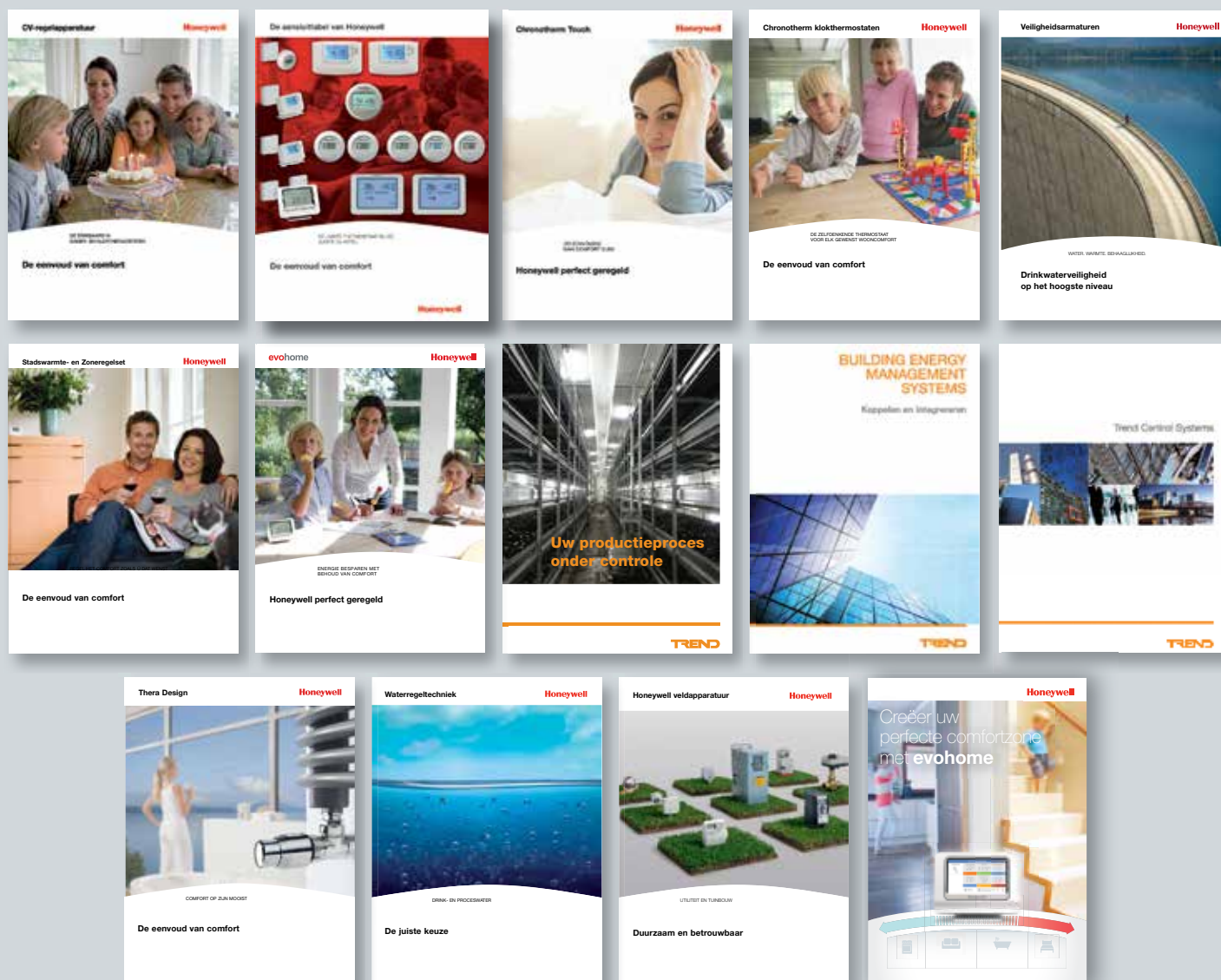
Vragen over het Honeywell portfolio? Op regelvisie.nl vindt u 24 uur per dag een schat aan informatie. Dé site voor installerend Nederland met nieuwe producten, brochures, specificaties, installatiebladen en nog veel meer documenten die te downloaden zijn op het moment dat het u uitkomt. Staat uw vraag niet online? Neem dan op werkdagen contact op met de Honeywell Infolijn of uw eigen Honeywell contactpersoon.

Namens Team Honeywell wens ik u een relaxte zomer toe, zodat wij u energiek ontmoeten aan de start van een nieuw en enerverend stookseizoen.

Met vriendelijke groet,

Bob Heil
Country Sales Leader
Honeywell ACS Environmental Control Products

Onze top 14



Vraag tijdig uw Honeywell brochures aan!

Voor een voorspoedige verkoop ondersteunt Honeywell u al jaren met folders en brochures. Kleurrijke en aantrekkelijke verkoopliteratuur van onze verschillende producten zoals (klok)thermostaten, oplossingen voor individuele ruimteregeling, gebouwbeheer en meer. Houd uw voorraad op niveau en bestel tijdig uw brochures bij de Honeywell Infolijn.

Al ons foldermateriaal is, net als onze technische documentatie, te downloaden via onze site www.regelvisie.nl. Ook vindt u hier het laatste nieuws over onze producten en verkoopacties.

Honeywell Infolijn
Telefoon: 020 – 56 56 392
E-mail: infolijn@honeywell.com
www.regelvisie.nl

Honeywell

Regelvisie, 34e jaargang,
mei 2014

Een uitgave van:

Honeywell B.V.
Environmental & Combustion Controls
Postbus 12683, 1100 AR Amsterdam
020 – 56 56 392, infolijn@honeywell.nl

Informatie en redactie:

Honeywell B.V.
Afdeling communicatie
t.a.v. M. Roozendaal
Postbus 12683, 1100 AR Amsterdam
e-mail: cvspecialist@honeywell.com

Uitgever:

Johan de Vreugd
Alivra B.V.
085 – 744 1049
e-mail: info@alivra.nl

Copyright:

Honeywell B.V.



Gadgets

8



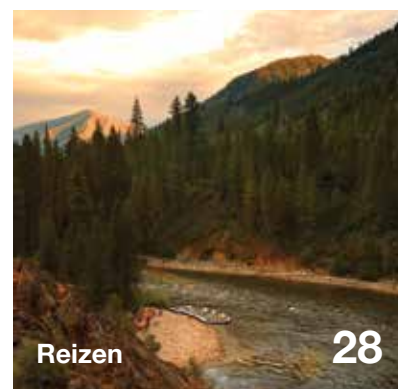
evohome

12



Auto

22



Reizen

28



OEM

38



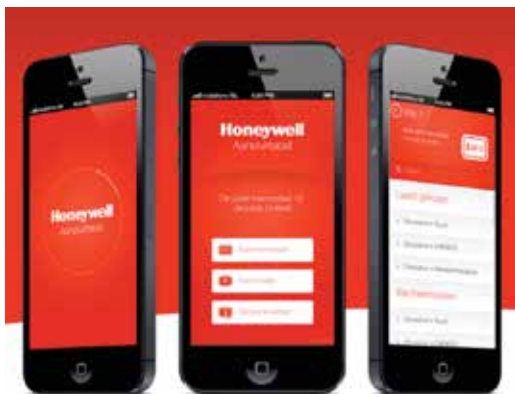
TREND

42

En verder...

VOORWOORD	3
PRODUCTNIEUWS	6
TRAINING	16
AANSLUITABEL APP GROOT SUCCES	18
DE VISIE VAN HONEYWELL'S JEREMY PETERSON	24
80 JAAR HONEYWELL IN NEDERLAND	48

Comfort, controle en efficiëntie



Nieuw: Aansluitabel app

De Honeywell Aansluitabel is er nu ook als app voor telefoon en tablet. Met deze overzichtelijke applicatie kunt u snel de betreffende cv-ketel of Honeywell-thermostaat opzoeken en direct checken welke producten op elkaar passen. Bovendien hebt u direct inzicht in uw laatst gekozen cv-ketels en thermostaten om relevante informatie snel terug te vinden. Een handige tool voor het nieuwe stookseizoen. De app is gratis te downloaden in de App Store of via Google Play.



Nieuw: app voor controle op afstand

Met de mobiele evohome-app is het mogelijk de verwarming op afstand in te stellen. Ook per kamer! Hierdoor regelt een gebruiker via een innovatieve internet gateway de verwarming bijvoorbeeld gewoon vanuit een restaurant, vanaf het werk of vanaf het vliegveld. Maar ook gewoon vanuit de luie stoel in de living. De mobiele app is verkrijgbaar voor iOS en Android!



evohome: het brein van de centrale verwarming

evohome biedt de ultieme beleving op het gebied van comfort, controle en efficiëntie. Een slimme zoneregeling, die de warmte in alle kamers van een woning apart regelt. Elke ruimte is individueel te verwarmen. Ook op afstand via de speciale evohome-app voor smartphone of tablet. evohome is geheel draadloos, eenvoudig te installeren en universeel toepasbaar. Van ketel- en stadsverwarming tot vloerverwarming en radiatoren. Zo kunnen gebruikers van alle verwarmingsystemen profiteren van de juiste temperatuur, op de juiste plek, op het juiste moment.



Vernieuwd: evohome bedieningsinterface

De nieuwe interface van evohome past door het moderne design in iedere woning. Het fraai vormgegeven bedieningspaneel wordt in een aantal kleuren geleverd, zodat deze naar smaak aan het interieur kan worden aangepast. Het vergrote en verlichte display is uitgevoerd met een touch screen kleurenscherm en toont een nieuwe, overzichtelijke menustructuur. Zo is evohome voor de consument nog eenvoudiger te bedienen!

Productnieuws van Honeywell

– altijd en overal!

Nieuw: radiatorregelaar HR92

Kleiner, eleganter, nieuwe menuknop en verminderd geluidsniveau. Dat zijn de features van de nieuwe thermostatische radiatorregelaar HR92. Een waardevolle aanvulling op het evohome systeem, die er voor zorgt dat het comfort in elke ruimte individueel kan worden ingesteld. De snel te installeren regelaar is bovendien perfect uitleesbaar door het kantelbare scherm en bespaart door de openvenster-functie en de ECO-mode moeiteloos op energie!



Nieuw: TREND IQ4NC

De TREND IQ4NC is een communicatieknooppunt en regelaar in één behuizing. De IQ4NC heeft een groot aantal geavanceerde functies om TREND-producten met elkaar te laten communiceren over meerdere netwerken (TREND LAN, Ethernet of MSTP). Volledig inzetbaar in alle TREND-netwerken is de IQ4NC leverbaar in een 24V~ en 230V~ uitvoering en met of zonder I/O-punten.



Nieuw: TONN6E

Deze vernieuwde batterijloze uitvoering van de bekende TREND TONN6 serie is in staat om – tijdens een langdurige spanningsonderbreking – data tot twee weken vast te houden. Dit is mogelijk door de toepassing van nieuwe, energiezuinige technieken voor het veiligstellen van gegevens. Indien er toch een batterijpakket wordt geplaatst, kan de TONN6E bij een spanningsonderbreking of netverstoring gedurende 10 minuten normaal blijven functioneren en wordt de kritische data meer dan drie maanden veiliggesteld.





Inspiratie, informatie en instructie

Honeywell wijst consument de weg richting evohome

Honeywell helpt consumenten bij de aanschaf van evohome. Dit doen wij door diverse marketing- en communicatiekanalen beschikbaar te stellen, waarmee het voor de eindgebruiker zo eenvoudig mogelijk wordt om meer over deze slimme zoneregeling te weten te komen. Waar en wanneer de consument dat wil. Naast de gratis Honeywell Infolijn, bieden wij namelijk diverse online tools die de vele voordelen van het systeem snel duidelijk maken en waardoor consumenten een goed beeld krijgen van de werking, de bediening en het besparingspotentieel. Van simulator tot systeemconfigurator. Dus of het nu gaat om het zoeken naar de juiste oplossing of om productondersteuning: Honeywell staat online altijd klaar om de aanschaf van evohome zo goed mogelijk te laten verlopen. Wij zetten deze handige tools graag even duidelijk voor u op een rijtje.



Website

Wanneer een consument online op zoek gaat naar evohome, komt hij of zij terecht op www.evohome.honeywell.com. Hier vindt hij informatie over zoneregeling en de mogelijkheden ervan. Daarnaast is het met de Simulator mogelijk om te bekijken hoe evohome werkt. Daarnaast is ook de kijkvoelbeleef.nl website aangepast en gericht op evohome. Via YouTube kunnen consumenten ook meer te weten komen over evohome via het Honeywell Thermostaten-kanaal waar video's staan over zoneregeling en evohome.

Systeemconfigurator

Via www.evohome.honeywell.com komt een consument op de Systeemconfigurator. Deze laat zien hoe evohome in zijn of haar woning werkt. Wanneer de configurator is doorlopen, krijgt de bezoeker een advies over zijn potentiële evohome-systeem. Met dit advies kan een consument naar een installateur gaan om een offerte aan te vragen. Onder het advies staan vier mogelijkheden: vind een evohome-specialist, bel voor een persoonlijk advies, download een PDF en ontvang een e-mail.

Infolijn

Honeywell heeft een Infolijn voor consumenten waar zij vragen stellen over de installatie van evohome, maar ook om de dichtstbijzijnde installateur te vinden. Daarbij is het zelfs mogelijk dat de helpdesk direct contact opneemt met de installateur, zodat die de consument kan bellen voor een afspraak.

evohome-app

Speciaal voor evohome is er een app ontwikkeld voor iOS- en Android-smartphones en -tablets. De app is gratis te downloaden en bevat een Demo-Modus. Hiermee ziet een geïnteresseerde consument hoe evohome werkt via de app. Alle functionaliteiten zijn uit te proberen via de Demo-Modus.

Registratie-website

Om evohome te koppelen aan een woning dient een registratie van het product plaats te vinden. Honeywell heeft speciaal hiervoor de website mytotalconnectcomfort.com gemaakt. Daarop beantwoordt Honeywell veelgestelde vragen, biedt het meer informatie over evohome en registreren consumenten hun evohome met een

persoonlijk account. Na het aanmaken van een account door het invullen van de persoonlijke gegevens krijgt de consument een e-mail met een bevestigingslink. Zodra deze is aangeklikt, is de registratie van het product aan te vragen. Hierna kan de consument meerdere devices koppelen aan zijn of haar locatie of meerdere evohomes aan een device.

YouTube

Als evohome succesvol is geïnstalleerd en ingesteld, gaat een consument zelf aan de slag. Soms loopt deze dan tegen vragen aan over hoe een programma is te wijzigen. Om die reden heeft Honeywell een YouTube-kanaal met diverse instructievideo's voor het aanpassen van instellingen en de programmering.

www.youtube.com/user/Honeywellverwarming



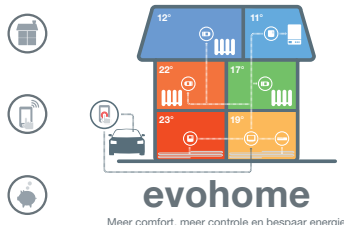


De evohome app voor de iPhone of iPad is gratis te downloaden in de App Store.



De evohome app voor Android telefoons en tablets is gratis via Google Play.

Honeywell



evohome
Meer comfort, meer controle en bespaar energie

evohome in de media

U plukt de vruchten van Honeywell's consumentencampagne

Sinds de lancering van evohome in november 2013 is Honeywell zeer actief in het promoten van deze slimme zoneregeling. Zowel online als offline. Honeywell gelooft namelijk sterk in de kracht van PR en het advies van journalisten en bloggers aan consumenten via hun platformen. Vanaf de lancering zijn er diverse PR-activiteiten georganiseerd om meer bekendheid te genereren voor evohome in Nederland. Hierdoor zijn er vanaf november 2013 tot en met maart 2014 in totaal meer dan 43,5 miljoen consumenten bereikt via de media! En dat draagt bij aan een grotere bekendheid van zoneregeling in het algemeen en evohome in het bijzonder. Honeywell deelt de resultaten graag met u en roept heel installierend Nederland op om zelf ook proactief naar buiten te treden over evohome om het (social) mediageweld te versterken.

Aandacht voor zoneregeling

De campagne begon met interviews met journalisten van onder andere het Algemeen Dagblad, Bright en De Telegraaf. Dit om hen meer informatie te verschaffen over evohome, zodat zij erover konden schrijven. Hierna is er een lanceringspersbericht uitgestuurd naar zowel vak- als consumentenmedia. Verder is er een onderzoek gedaan naar de verwarmingsgewoontes van Nederlanders. Op basis van dit onderzoek zijn drie persberichten geschreven en diverse interviews gedaan over de meest opzienbarende resultaten voor de landelijke en regionale consumentenmedia. Dit om meer aandacht te krijgen voor zoneregeling. Denk hierbij aan uitkomsten zoals 'Vrouwen zijn de baas over de temperatuur in huis' of

'Nederlandse thuiswerkers lijden kou deze winter'. Deze uitkomsten zijn uitvoerig behandeld in de vorige editie van Regelvisie, zie ook Regelvisie.nl!

Persevenement evohome

In januari 2014 volgde een persevenement voor journalisten, zodat zij zelf evohome konden proberen, en stuurde Honeywell een persbericht uit over de beschikbaarheid van evohome. Daarnaast hebben een viertal journalisten thuis een reviewexemplaar van evohome mogen testen voor het schrijven van een productreview voor hun publicatie. Om via lifestylemedia consumenten te bereiken, zet Honeywell ook met regelmaat winacties op voor de lezers van tijdschriften en online media. Zo is er onder

andere een grootschalige campagne geweest in maart 2014 samen met Langlevejehuis.nl van Sanoma Media waarbij 3.000 consumenten zich inschreven om kans te maken op evohome van Honeywell.

evohome bij RTL4

Als laatste voorbeeld heeft Honeywell samen met een partner meegewerkt aan het tv-programma LifestyleXperience van RTL4. Tijdens dit programma is uitgelegd hoe evohome werkt en wat zoneregeling precies is. Het uitgezonden item is terug te kijken via Youtube. Google op 'Wifithermostaten.nl bij LifestyleXperience'.



Persevenement evohome

Training met veel aandacht voor de praktijk

Draadloos regelen met evohome



Vandaag de dag is 'evohome' het meest gehoorde buzzwoord op de Honeywell werkvloer. Want hoewel er met regelmaat nieuwe producten op de markt worden gezet, is deze slimme zoneregeling van een heel andere orde. Voor Honeywell zal 2014 dan ook hét jaar van evohome worden. En u kunt daar van mee profiteren. Met een mooi product én een gratis training in Amsterdam, Eindhoven of Emmen. Meldt u vandaag nog aan via Regelvisie.nl!



Hoge verwachtingen

evohome is Honeywell's nieuwe, innovatieve regelsysteem voor individuele ruimteregeling. Door een woning of bedrijfspand in kleinere verwarmingszones in te richten met hun eigen onafhankelijke verwarmingsregeling zijn de bewoonde vertrekken behaaglijk warm, maar worden de ongebruikte vertrekken niet onnodig op temperatuur gehouden. Hierdoor kan flink op de energierekening worden bespaard.

De verwachtingen van evohome zijn hoog en worden bevestigd door een storm aan interesse vanuit de markt. Zowel consumenten als installateurs lopen warm voor het zoneregel-systeem waarbij energie-efficiëntie hand in hand gaat met behoud van comfort. evohome is niet zozeer een product als wel een complete oplossing voor individuele temperatuurregeling die kan worden toegepast in eigenlijk alle soorten van verwarmingsinstallaties. Het systeem is toepasbaar op installaties die werken via radiatoren, vloerverwarming, warmtepompen, stadswarmte, cv-ketels en meer. Het gaat hier om een slimme zone-regeling die comfort op maat levert en bij de installateur dan ook iets meer toelichting behoeft dan bijvoorbeeld een nieuwe klokthermostaat.

Gratis training

Om meer over alle 'ins & outs' van evohome te weten te komen en alle functies zo goed mogelijk toe te kunnen passen, biedt Honeywell installatiebedrijven een gratis evohome training aan. Maak er gebruik van! Elk installatiebedrijf mag zich met maximaal twee personen

inschrijven voor deze waardevolle workshops, die in 2014 op drie locaties in Nederland worden gegeven. Na de zomervakantie staan er weer een groot aantal workshops gepland, zodat ook uw bedrijf komend stookseizoen kan scoren met evohome.

"evohome is een systeem dat op allerlei manieren kan worden aangepast aan een bepaalde situatie of wensen van de klant," vertelt trainer Evert van der Wel. "Maar dat houdt wel in dat dit geen kant-en-klaar product is. Op basis van een bepaalde situatie stel je het systeem samen. Dat betekent dat je als installateur de componenten van dit systeem wel moet kennen om ze goed te kunnen toepassen. In de training wordt daar volop aandacht aan besteed."

Oefenen in de praktijk

Het praktische deel van de training draait voor een groot deel om het zogenaamde toewijzen van de draadloze apparatuur. Hierbij worden de verschillende componenten en functies zodanig aan elkaar gekoppeld dat de juiste apparatuur reageert op commando van de centrale regelaar. Het toewijzen is immers een van de belangrijkste zaken waar je als installateur van evohome mee te maken krijgt.

"Moeilijk is het niet, je moet alleen zorgvuldig werken en weten waar je mee bezig bent," weet Evert van der Wel. "Installateurs die normaliter alleen met bedrade regelingen werken, kijken hier soms tegenop. Maar met wat uitleg en oefening lukt het echt iedereen om de draadloze onderdelen op de juiste wijze aan elkaar te koppelen."

Gratis evohome training!

Doel:

U leert alle mogelijkheden van evohome herkennen, zodat u klanten het juiste advies kunt geven en evohome eenvoudig kunt plaatsen.

Programma:

- 08:30 uur: ontvangst in het trainingslokaal
- 09:00 uur: theoriegedeelte: mogelijkheden, installeren.
- 12:30 uur: geheel verzorgde lunch
- 13:30 uur: praktijkgedeelte: inleren installatie, storingen oplossen
- 15:30 uur: afsluiting.

Kosten:

Deze training is geheel kosteloos.

Doelgroep:

Installatie- en servicemonteurs van cv-installatiebedrijven.

Duur:

Eén dag.

Locaties:

Amsterdam, Eindhoven, Emmen.

Data:

Kijk voor de mogelijke data op www.regelvisie.nl bij trainingen.



Maurice Nelissen van Maas Warmtetechniek Santpoort

‘Musthave’ voor de smartphone!

Aansluittabel app groot succes op VSK

Het was druk bij de Honeywell-stand op de in februari jl. gehouden beurs voor Verwarming, Sanitair, Klimaatbeheersing en Koudetechniek in de Utrechtse Jaarbeurs. En er werd heel wat gespeeld met de smartphone. Niet zo vreemd natuurlijk, want bezoekers van de stand maakten kans op een splinternieuwe Samsung Galaxy Tablet. Tenminste, als ze in het bezit waren van een Android-toestel en ter plekke de nieuwe Aansluittabel app voor Android-gebruikers downloaden. Een spectaculaire actie die kon rekenen op bijzonder veel animo vanuit de installatiewereld. Na het downloaden van de nieuwe Aansluittabel app kon men met het invullen van een antwoordkaart kans maken op een exemplaar van deze trendy tablet. En dat deed ook Maurice Nelissen van technisch installatiebedrijf Maas Warmtetechniek Santpoort. Een technisch installatiebedrijf dat al ruim 50 jaar vakkundig installatieadvies geeft aan bedrijven en gemeentelijke instellingen in de regio's Haarlem, Alkmaar, Amsterdam en Hoofddorp en onlangs samenging met installatiebureau Jansens uit Haarlem. Medio april kreeg bedrijfsleider Maurice zijn prijs persoonlijk overhandigd.



Gratis downloaden

De Aansluittabel is verkrijgbaar als folder (A4), als poster (A3), als internet tool en als app voor telefoon en tablet. De app voor de iPhone of iPad is gratis te downloaden in de App Store, de app voor Android via Google Play. Met deze overzichtelijke applicatie kunt u snel de betreffende cv-ketel of Honeywell-thermostaat opzoeken en direct checken welke producten u hier op aan kunt sluiten. Zo maakt u op eenvoudige wijze de juiste combinatie tussen verwarmingsketel en bijpassende thermostaat. Vervolgens kunt u de aansluitgegevens voor alle in Nederland verkrijgbare Honeywell-thermostaten aanklikken, specifieke aansluitinformatie voor uw situatie vinden en via de directe link naar het Honeywell YouTube kanaal om installatie- en instructievideo's bekijken. Daarnaast hebt u met de app direct inzicht in uw laatst gekozen cv-ketels en thermostaten om relevante informatie snel terug te vinden.

Altijd up to date

De Aansluittabel app heeft een automatische update functie. Dit betekent dat alle gegevens automatisch worden bijgewerkt, zodat u er zeker van kunt zijn dat u altijd de meest recente gegevens op uw scherm krijgt. Alle nieuw uitgebrachte kamerthermostaten en wijzigingen worden online als eerste doorgevoerd. Met de app hebt u dus altijd de allernieuwste versie van de Aansluittabel in handen. In het geval dat de door u gezochte cv-ketel of thermostaat niet vermeld staat, kunt u vanuit de app direct contact opnemen met de betreffende ketelfabrikant of met een deskundige medewerker van de Honeywell Infolijn. En hebt u even geen bereik? Geen nood. De Aansluittabel app gebruikt in dat geval gewoon de eerder door u opgehaalde informatie. Kortom, een betrouwbare en tijdsbesparende tool voor het nieuwe stookseizoen! Hebt u de app nog niet op uw telefoon? Download deze dan vandaag nog!



De Aansluittabel app voor de iPhone of iPad is gratis te downloaden in de App Store.



De Aansluittabel app voor Android telefoons en tablets is gratis via Google Play.

Meer weten?
Kijk op www.aansluittabel.nl!



Nieuw de BMW i8 plug-in hybride sportcoupé

BMW Nederland start deze zomer met de levering van de nieuwe BMW i8 plug-in hybride 2+2 sportcoupé in een zeer luxe First Edition-uitvoering en met prijzen vanaf € 149.000.



De hoogstaande prestaties van deze sportcoupe, waaronder een topsnelheid van 250 km/u en een acceleratie van 0 tot 100 km/u in 4,4 seconden, gaan ondanks deze topprestaties samen met een verbruik en de uitstoot van een compacte stadsauto. Het brandstofverbruik bedraagt gemiddeld 2,1 l/100 km bij een CO₂-emissie van slechts 49 g/km.

De BMW i8 is nog net geen vijf meter lang, twee meter breed en een meter dertig hoog. Het is een sportcoupé met duidelijke klassieke stijlelementen, zoals een lange voorkant, een korte overhang zowel voor als achter en een aflopende daklijn. Maar zeer zeker ook met innovatieve, onderscheidende elementen, zoals de fraaie vleugeldeuren en het Black Belt Design van BMW i. Om verder het gewicht te verlagen is het gehele passagierscompartiment van de BMW i8 gemaakt van het ijzersterke maar vederlichte Carbon Fibre Reinforced Plastic. Mede hierdoor weegt de BMW i8 slechts 1.485 kg, vergelijkbaar met dat van een middenklasse auto. De van aluminium en magnesium vervaardigde Drive-module herbergt achterin



de volledig nieuw ontwikkelde 1,5-liter TwinPower driecilinder turbomotor met een vermogen van 231 pk. Het lithium-ion-accupakket met diverse elektronische regelunits is centraal in de wagen ondergebracht. Voorin deze zogenaamde Drive-module bevindt zich de elektromotor met 96 kW (131 pk) vermogen. Door deze bouwwijze is er een laag zwaartepunt gerealiseerd dat mede door de gewichtsverdeling, 50% voor en 50% achter, zorgt voor een uitstekende wegligging. Aan de andere kant biedt de nieuwe i8 indrukwekkende prestaties met veel tractie en een sportieve wegligging, mede dankzij de standaard Dynamic Damper Control.

Met een volle accu is het mogelijk een afstand tot maximaal 37 kilometer puur elektrisch af te leggen, met een maximumsnelheid van 120 km/u. Benzinemotor en elektromotor leveren een gezamenlijk vermogen van 266 kW (362 pk) en een koppel van 570 Nm. De meeste kracht gaat daarbij naar de achterwielen die via een zestrapsautomaat door de benzinemotor worden aangedreven.



Nieuwe MINI met zes(!) deuren gepresenteerd

Op de onlangs gehouden autoshow van Geneve toonde het merk MINI een studiemodel van een uitvoering met maar liefst zes deuren. Door deze uitvoering werd dit model van de derde generatie van de MINI ook gelijk een flink stuk groter.



Beschaafd, cool en elegant

Het getoonde model van deze derde generatie van de MINI heeft onveranderd de iconische uitstraling, dankzij het al jaren kenmerkende en opvallende design. Zoals gezegd zijn de maten van deze zesdeurs uitvoering ook flink toegenomen en is hij beduidend groter dan bijvoorbeeld de gewone MINI Clubman. Hij werd niet alleen 26 centimeter langer, maar ook bijna 17 centimeter breder! Ondanks deze flink gegroeide afmetingen, heeft MINI toch zeer zeker het onderscheidende karakter van dit model weten te behouden. Ook deze MINI Clubman Concept blijft duidelijk herkenbaar aan de ronde koplampen, de horizontale dakprofielen en de kenmerkende grille. De dynamiek en het karakter van deze MINI worden daarnaast nog eens nadrukkelijk versterkt door

de zichtbare wielkasten en de dubbele dakspoiler.

Nog meer binnenruimte

Ook aan de achterzijde is deze Clubman Concept onmiskenbaar een MINI gebleven, voornamelijk door de typische dubbele deuren. Deze dubbele deuren verschaffen ook nog eens op een bijzonder eenvoudige en geheel eigen wijze toegang tot de laadruimte. De achterkant kent bovendien een geheel nieuw en vooral functioneel detail, een sensor onder de bumper. Door met je voet langs deze sensor te bewegen, open je als gebruiker op eenvoudige wijze en zonder sleutels de achterdeuren! Handig voor als je met een zware tas of doos met boodschappen in je armen achter de wagen staat.

Door de enorme groeispurt qua afmetingen, is uiteraard ook de binnenruimte van de MINI Clubman Concept er stukken op vooruit gegaan. Hierdoor hebben de inzittenden voorin veel meer bewegingsruimte en beschikken ook de achterpassagiers over extra beenruimte. De achterbank bestaat bovendien ook nog eens uit drie aparte zitplaatsen, wat eveneens bijdraagt aan het verbeterde zitcomfort.

MINI Connected!

In het nieuwe interieur van deze MINI zijn verder veel luxe materialen toegepast, waaronder drie verschillende soorten leer en gepatineerd zilver en zwart chroom op diverse plekken verwerkt, zoals in het dashboard. De indirecte verlichting zorgt met name bij rijden in het donker bovendien voor een zeer aangename sfeer in



de wagen. Met deze MINI Clubman Concept zijn ook de mogelijkheden van MINI Connected naar een nog hoger plan getild. Zo zijn de diverse functionaliteiten afleesbaar via het voor MINI karakteristieke en typische, centraal gemonteerde ronde scherm en worden ze ook nog eens ondersteund door een naadloze integratie van de auto in de digitale wereld. En dat alles ook nog eens via de cloud wel te verstaan! MINI zal ongetwijfeld veel positieve reacties hebben ontvangen op dit studiemodel, dus wie weet komen we hem binnenkort ook tegen op onze autowegen.

www.MINI.nl





De visie van
Honeywell's
Jeremy Peterson:

“Met evohome hebben we goud in handen”

Dankzij de ontwikkeling, bandbreedte en standaardisatie van wifi is het 'slimme, connected huis' voor iedereen bereikbaar. Met apps op onze smartphone hebben we een centrale controller in handen, waarmee we altijd en overal apparaten kunnen bedienen, beheren en regelen. Nu kan dat ook met temperatuur en comfort in kamers. Met oude verwarmingssystemen en thermostaten moesten we kiezen tussen comfort en energie besparen. Met de nieuwe smart home-technologie gaat dit hand in hand, vanuit de palm van je hand. evohome maakt gebruik van deze technologie. Gebruikers kunnen hiermee optimaal hun comfort per kamer regelen.

Jeremy Peterson, algemeen directeur van de Home Comfort & Energy Systems-divisie in EMEA, werkt vanuit Zwitserland aan het uitbouwen van het merk Honeywell en evohome. In Regelvisie geeft hij zijn professionele visie op evohome, de strategie van Honeywell in Europa en het waarborgen van privacy.

Diepgaande kennis

"Er zijn inmiddels meerdere slimme thermostaten op de markt, die een connected home mogelijk maken. Wat evohome bijzonder maakt is dat, naast de mogelijkheid om slimme zoneregeling te gebruiken, het ontwikkeld is door een bedrijf met diepgaande kennis van alle technologieën die hierbij samenkomen. Honeywell heeft bijvoorbeeld veel aerospace-expertise en ontwikkelt en produceert al jaren cockpit controls."

"Ook voor de klimaatbeheersing van grote, commerciële gebouwen hebben wij oplossingen. Honeywell bestaat zo'n honderd jaar en daarvan zitten we al tachtig jaar in Nederland. We hebben een hele nauwe band met dit land. Door onze lange geschiedenis en door onze hoogwaardige producten is Honeywell een 'huishoudnaam' geworden. De kennis die we in huis hebben, brengen we bij elkaar in evohome. Met hetzelfde hoogwaardige

niveau en met dezelfde perfecte gebruikerservaring als alle andere Honeywell-systemen en -producten."

Partnernetwerk

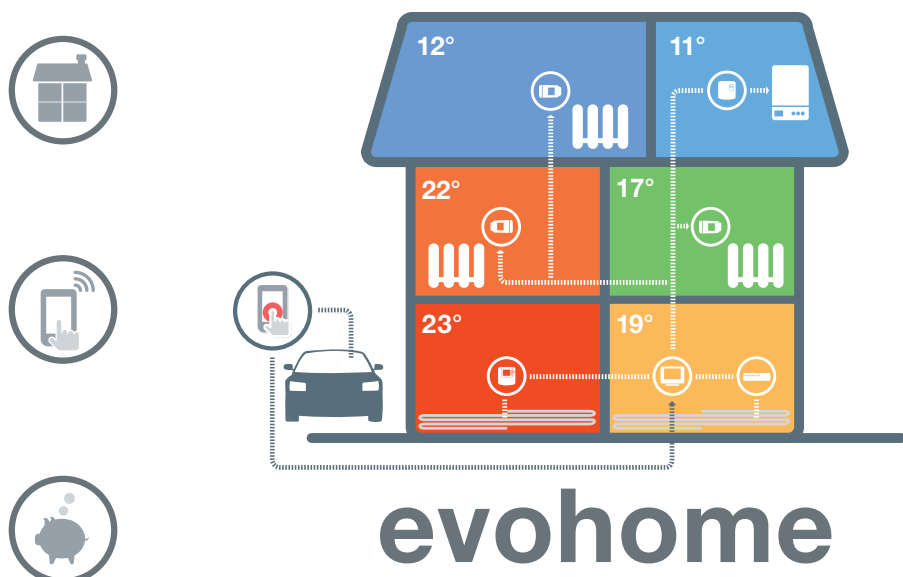
"Voor de ontwikkeling van evohome werken we nauw samen met installatiebedrijven en andere partners. Ook vragen we feedback van consumenten om onze producten continu te verbeteren. Niets is belangrijker dan comfort en veiligheid in je eigen huis. Daarvoor heb je energie nodig en een betrouwbaar, storingsvrij systeem met een groot gebruiksgemak. De strategie om smart home-technologie uit te rollen is grotendeels gebaseerd op ons partnernetwerk van installatiebureaus. Hun kennis en expertise, zo beseffen we, zijn een belangrijk deel van het succes. Daarnaast maken wij onze producten natuurlijk zo gebruiksvriendelijk mogelijk voor de eindgebruikers, maar ook voor installateurs. Je wilt als consument namelijk dat het meteen

goed werkt. Installatiebedrijven weten dat. Dit is de reden waarom ze hun klanten ook graag Honeywell-producten aanbieden. Wij leveren op onze beurt onze partners een uitgebreid programma met technische trainingen, on- en offline communicatie en marketing."

Energiester

"Net als in Amerika heeft in Europa de afgelopen jaren de connectivity-trend een enorme boost gekend. Wifi-thermostaten, 'pratende' thermostaten. De Amerikaanse markt heeft zich wel wat sneller ontwikkeld. Een belangrijk aandeel hierin had het 'Energy Star'-programma, ontwikkeld door de Environmental Protection Agency. Hieraan kunnen Amerikanen en Amerikaanse bedrijven vrijwillig meedoen om geld en het milieu te sparen door middel van superieure energie-efficiëntie. Het programma is al rond de eeuwwisseling gestart; de Amerikaanse overheid heeft miljoenen dollars uitgegeven om dit te ondersteunen."

Honeywell



Meer comfort, meer controle en bespaar energie



evohome bedieningspaneel

"Een groot voordeel van een overheids-programma als Energy Star is, dat de Amerikaanse markt verregaand gestandaardiseerd is, zowel qua stroom- als qua warmtevoorziening in huizen. In Europa is dit niet het geval. Vandaar dat onze marketinginspanningen voor evohome in Europa zich in de eerste plaats richten op bewustwording en niet op de oplossing zelf. Daarbij is het ook belangrijk om te bedenken dat we voorheen voornamelijk een B2B-bedrijf waren. Met evohome richten we ons voor het eerst direct tot de consument. Samen met onze channelpartners geven we onze boodschap vorm. We investeren in een aantal media: van reclame op tv tot en met PR en andere manieren om onze boodschap voor het voetlicht te krijgen. We zijn erg enthousiast over de mogelijkheden die dit biedt. Een actief programma om subsidie te krijgen voor energie-efficiëntie van de overheid hebben we niet in Europa – een Europese Energy Star is er niet. Wel weet ik dat sommige channelpartners bezig zijn met lokale subsidieprogramma's."

Rijkere ervaring

"Naast onze vertrouwde channelpartners werken we nauw samen met fabrikanten en

ontwikkelaars van apps. Zij zorgen ervoor dat hun devices samenwerken met evohome om de ervaring nog beter en rijker te maken. Hoe meer mogelijkheden evohome biedt, hoe meer mensen over de streep worden getrokken om de oplossing te installeren. We werpen dus geen drempels op, we verlagen ze juist. Dat is in ons belang en dat van onze klanten. Honeywell is een groot voorstander van standaardisatie en flexibiliteit, omdat dat een 'vendor lock-in voorkomt'."

"Een ander aspect dat bij de keuze van consumenten een grote rol speelt, is de levensduur van apparaten en systemen. Mensen willen niet elke twee jaar overstappen op een compleet nieuw systeem. Daarom moeten onze innovaties en die van partners voortbouwen op het bestaande systeem. Dat kan ook, want evohome is een uitbreidbare, toekomstvaste oplossing. Op basis van deze filosofie zoeken we ook onze partners uit."

Privacy

"Wat in Amerika, Europa en de rest van de wereld op dit moment sterk speelt, is de toegenomen druk op de privacy van burgers.



Jeremy Peterson



evohome app voor de smartphone

Veel bedrijven willen data die ze via een bepaald product of bepaalde dienst van hun klanten krijgen, doorverkopen aan derden. Puur om het te gelde te maken. Voor Honeywell is privacy de belangrijkste zorg. We gebruiken de verzamelde data alleen om onze systemen te verbeteren en te verrijken. We zullen data nooit doorverkopen aan derden, en derden hebben ook geen toegang tot die data. We doen er niets mee naar buiten toe, tenzij er uitdrukkelijke toestemming voor is gegeven door de consument."

"Bij Honeywell werkt wereldwijd zo'n 22.000 man technisch personeel, van wie vierduizend in Europa. Wij zijn een gerenommeerd bedrijf met een schat aan kennis en ervaring. Daarom zijn wij in staat om de beste systemen te ontwikkelen. Wij nemen onze producten zeer serieus door te blijven innoveren, door



evohome internet gateway

zorgvuldig onze partners te kiezen en door optimaal installatie- en gebruiksgemak te bieden. Hier bouwen wij de komende twaalf tot achttien maanden op voort en dat gaan we nog sterker voor het voetlicht brengen. Met evohome hebben wij goud in handen."

Nieuw: Nefit ProLine NxT

Nóg zuiniger en nóg breder toepasbaar



De Nefit ProLine NxT
Service- en onderhoudsvriendelijk



Het Nefit ProLine-concept heeft zich de afgelopen zes jaren in de markt bewezen. Niet voor niets is ProLine één van de meest verkochte HR-toestellen in Nederland. Met ProLine NxT bouwt Nefit op dit moment deze succesformule verder uit. Noviteiten bij de NxT zijn onder andere een energiezuinige cv-pomp en een OpenTherm-aansluiting. Twee waardevolle wijzigingen die garanderen dat het nieuwste lid van de ProLine familie nóg zuiniger is met energie en nóg breder toepasbaar. Met de integratie van de nieuwste generatie Honeywell gasregelcombinaties van het type pX42 en de Honeywell iXQ-regeling in het binnenwerk is het toestel tevens klaar voor toekomstige wijzigingen in gassamenstellingen.

OpenTherm-aansluiting

Ook de nieuwe generatie is gebaseerd op de beproefde universele ProLine warmtewisselaar en voorzien van onder andere dubbele branderpakkingen, extra sensoren, een beveiligingsthermostaat en solide messing hydrauliek. Deze extra's dragen bij aan de reputatie van ProLine als een van de meest betrouwbare HR-concepten in de markt. De meest in het oog springende vernieuwingen van ProLine NxT zijn de energiebesparende Low Energy pomp, de Honeywell gasregelcombinatie, het nog lagere gewicht van 19 kg en de OpenTherm-aansluiting. Als enige toestel in het productprogramma van Nefit is ProLine NxT standaard uitgerust met een OpenTherm-aansluiting. Een converter is dus niet meer nodig. Het toestel is standaard toe te passen in combinatie met OpenTherm-apparatuur, zoneregeling of CV-eBeheer.

Geïntegreerde terugslagklep

ProLine NxT heeft standaard een unieke voorziening: de geïntegreerde terugslagklep, die het terugstromen van rookgassen in geval van een collectieve rookgasafvoer op overdruk uitsluit. Het aanbrengen van een extra klep in het rookgasafvoerkanaal wordt hierdoor overbodig. Nefit ProLine was de eerste gecertificeerde oplossing voor overdruktoepassing bij CLV-systemen (Combinatie Luchttoevoer en Verbrandingsgasafvoer).

Low Energy cv-pomp

Met een EPC van 0,71 – 0,75 is het nieuwe toestel nog zuiniger met energie. De nieuwe, volledig modulerende Low Energy cv-pomp overtreft zelfs de EU-richtlijn voor 2015 (EuP 2015 Ready). Het elektriciteitsverbruik ligt tot 75% lager dan dat van conventionele pompen. De extra besparing kan over de hele levensduur oplopen tot 800 euro.



"De Nefit ProLine NxT is de kleinste maar ook de meest complete HR-ketel. Met de Low Energy cv-pomp en OpenTherm spelen we in op de eisen en wensen vanuit met name de projectenmarkt. Energieprestaties en flexibiliteit zijn hier allesbepalend".

Jan Blom, Marketing Manager Nefit
Bosch Thermotechniek BV



Wijzigende gassamenstellingen

Door het toepassen van de Honeywell iXQ-regeling en de Honeywell gasregelcombinaties van het type PX42 is de ProLine NxT klaar voor de toekomst. De regeling is namelijk al klaar voor toekomstige wijzigingen in onze gassamenstelling. Bovendien verbruikt deze nieuwste generatie gasregelcombinaties ook nog eens 50% minder energie.

Klein maar servicevriendelijk

Met de introductie van ProLine NxT speelt Nefit in op de trend naar compacte, scherp geprijsde toestellen met eigentijds comfort en grote energieprestaties voor zowel projecten, als de particuliere vervangingsmarkt. Ondanks de compacte afmetingen is het toestel ontworpen met de installateur in gedachten. Met 19 kilo is hij eenvoudig door één persoon te installeren. Alle componenten zijn makkelijk toegankelijk, waardoor ProLine hoog scoort op het gebied van service- en onderhoudsvriendelijkheid.

Nefit ProLine NxT

Unieke oplossing voor renovatieprojecten

Bestaande hoogbouw

Probleem bij veel bestaande hoogbouw zijn de dunwandige, individuele rookgasafvoerkanalen. Bij renovatieprojecten kunnen HR-ketels hierop niet worden aangesloten, omdat de condenserende afvoergassen de bestaande kanalen kunnen aantasten. Daar komt bij dat de meeste bestaande collectieve CLV-systemen zijn gebaseerd op het onderdrukprincipe. Thermische trek moet leiden tot onderdruk, zodat rookgassen niet van de ene ketel kunnen terugstromen naar de andere. Deze systemen zijn in de praktijk niet altijd veilig. Ten slotte kunnen te kleine afvoerdiameters, schachten en sparingen in de verdiepingsvloeren zorgen voor problemen bij de plaatsing van HR-ketels.

Collectieve rookgasafvoeren

Met het Overdruk-CLV-systeem – jaren geleden al door Nefit ontwikkeld – is een passende en storingsvrije oplossing voorhanden. Het systeem is gebaseerd op de stuwende druk van een ingebouwde ventilator in de HR-ketel. Daardoor hoeft het afvoerkanaal geen grote diameter te hebben, zelfs niet bij hoge gebouwen tot 20 verdiepingen. Zo kan veel hak- en breekwerk worden voorkomen, en levert het toepassen van Nefit Overdruk-CLV dus een flinke besparing in tijd, kosten, materiaal, ruimte en overlast op. Elk ProLine-toestel kan direct en zonder aanpassingen zoals modificaties of extra onderdelen absoluut veilig worden toegepast in een Overdruk-CLV-systeem.

Renovatietoestel bij uitstek

De genoemde voordelen worden gecombineerd door het feit dat de Nefit ProLine NxT de kleinste en lichtste HR-ketel in zijn soort is, die zelfs probleemloos op de plek van een geiser past en zich daardoor uitstekend leent voor hoogbouw. Dat maakt de ketel bij uitstek geschikt voor renovatieprojecten in bestaande hoogbouw, waarbij sprake is van vaak smalle collectieve kanalen waarop normaal gesproken geen HR-ketels kunnen worden aangesloten. Met de Nefit ProLine NxT kan in veel gevallen

zonder hak- en breekwerk alsnog gezorgd worden voor energiebesparend warmtecomfort in de woningen. Bovendien is dankzij de OpenTherm-aansluiting maximale flexibiliteit gewaarborgd ten aanzien van de voorhanden randapparatuur, zoals kamerthermostaten.

Nefit ProLine NxT is vanaf juli 2014 leverbaar via de reguliere groothandel in een CW3 en CW4-uitvoering. De CW5-uitvoering volgt in 2015.

Meer weten? Kijk op www.nefit.nl/professioneel (onder 'Alles in huis')

Technische specificaties Nefit ProLine NxT

Nefit ProLine NxT	HRC 24 / CW3	HRC 24 / CW4
Gaskeur CW-klasse	CW3	CW4
Liters per minuut van 60 °C ($\Delta T=50^{\circ}\text{C}$)	6	7,5
Liters per minuut van 40 °C ($\Delta T=30^{\circ}\text{C}$)	10	13
Nom. vermogen cv (bij 80/60°C) in kW	22,8	22,8
Hoogte in mm	580	580
Breedte in mm	350	350
Diepte in mm	280	280
Installatiegewicht in kg	19	19
EPC	0,71-0,75	0,71-0,75



Kleinste en lichtste HR-ketel in zijn soort



Alle componenten makkelijk toegankelijk



Honeywell pX42 gasblok

Honeywell Combustion Control

Inspelen op ontwikkelingen in gasgestookte toestellen

Met de nieuwste generatie gasregelcombinaties is Honeywell erin geslaagd het energieverbruik van een gasregelcombinatie te halveren en tegelijkertijd de performance te verhogen. De pX42 gasblokkenlijn staat garant voor minder energieverbruik, een betere aansluiting met groene energievormen en een diepere modulatie. Drie belangrijke kenmerken voor toekomstige cv-ketels. Daarnaast speelt Honeywell Combustion Control met de iX-regelingen ook in op de veranderende energiebehoefte en gasmarkt. Kortom, techniek voor de toekomst.

pX42 gasblokken

De pX42 gasblokkenlijn is er in een standaard pneumatische versie voor bestaande 1:5 modulerende toestellen en ook voor veel dieper modulerende toestellen. Dit dieper moduleren betekent dat een eindgebruiker zijn toestel beter kan koppelen met een zonneboilersysteem. Bovendien kan hij in een goed geïsoleerde woning in voor- en naseizoen volstaan met minder vermogen.

iXQ regelingen

Honeywell biedt vooruitlopend op de situatie op de Nederlandse markt regelsystemen aan die met behoud van de vertrouwde goede eigenschappen van de huidige cv-toestellen ook wijzigingen van gaskwaliteit kunnen opvangen. Kernpunten van deze regelingen zijn dat ze iets

toevoegen aan de al bewezen technologie. Deze technologie kan als het toestel daar voor ontworpen is ook later als accessoire worden toegevoegd.

iXS regelingen

Met het Honeywell iXS regelsysteem is het mogelijk om de modulatie diepte van een cv-toestel nog verder naar beneden terug te regelen. Met een in Nederland geldende gasdruk van 25mB betekent dit voor een cv-toestel dat er heel nauwkeurig en snel op zeer lage gasdrukken geregeld moet worden. Het Honeywell iXS systeem is daar speciaal voor ontworpen.

iXT regelingen

Honeywell voorziet dat beide trends, van wijzigende gaskwaliteit en de wens naar een bredere modulatieband, zal doorzetten. De combinatie van beide systemen noemt Honeywell dan ook iXT. Zeker de combinatie van een groene energievorm als warmtepompen of zonnepanelen met een cv-toestel zal deze vraag alleen maar versterken.

Ed van Gils

Meer weten? Mail naar info@honeywell.com



Honeywell pX42 gasblok met iXQ regeling



Vanaf de bron tot aan de bewoner

DRIES als duurzame totaaloplossing

Een energievoorziening die op duurzame wijze optimaal comfort biedt tegen minder kosten dan een traditioneel systeem, voor extra EPC-punten zorgt en tegelijkertijd ook nog eens de belangen van bewoners behartigt. Het is mogelijk met DRIES: de 'Domestic Renewable Integrated Energy Solution'. Deze integraal benaderde comfortoplossing vormt de sleutel tot een hoge mate van klanttevredenheid en een beheersbare en rendabele exploitatie. Een uniek concept op de markt dat een optimale oplossing vormt voor projecten met een hoge bebouwingsdichtheid en vele voordelen biedt voor alle betrokken partijen. Van eigenaar tot exploitant, van eindgebruiker tot energiebedrijf. Het veelbelovende comfortconcept werd ontwikkeld door Share Energy in samenwerking met innovatieve bedrijven als Honeywell en WTH vloerverwarming. Honeywell-partner Gemini Engineering uit Aalsmeer verzorgt de regeltechniek van DRIES. Een interessante investering voor organisaties die een bewuste keuze maken voor duurzaamheid.



Roy Vuulink en Theo van Veen

Overtreffende trap van comfort

DRIES is een totaaloplossing voor het verkrijgen van warm tapwater en een zo comfortabel mogelijke temperatuur in de woning. Een ontwikkeling van Roy Vuulink van Share Energy, die garant staat voor het ontwerp, de uitvoering en de exploitatie. Als specialist op het gebied van het (her)ontwikkelen, realiseren en exploiteren van warmte en koude projecten heeft hij de praktijkervaring, de expertise en het netwerk in huis om DRIES uit te bouwen tot een uniek concept op de markt. Een ontwikkeling waarbij duurzaamheid, efficiëntie, optimale regelbaarheid, eenvoud en een hoog comfortniveau de doelstellingen vormen.

“Met DRIES genieten de eindgebruikers het hele jaar van warmte of koeling naar behoefte via de vloerverwarmingsinstallatie,” vertelt Roy Vuulink. “Daarnaast wordt er vanuit de DRIESbox warm tapwater bereid met een capaciteit naar keuze. Door de toegepaste individuele ruimteregelaars is de temperatuur in elk vertrek apart in te stellen. Zo kan elke gebruiker zijn eigen comfortniveau bepalen. Een mooi voorbeeld van een project waar DRIES is toegepast, is het complex 100Hoog in Rotterdam met 150 woningen en 5.000 vierkante meter winkelruimte. De collectieve duurzame energievoorziening is gebaseerd op Warmte Koude Opslag als natuurlijke bron, aangevuld met stadsverwarming. Elk appartement heeft een regeling per ruimte gekregen. Zo kan de temperatuur in de woonkamer, keuken of badkamer apart worden ingesteld. Met warmte of koude naar wens wordt op deze wijze de overtreffende trap van comfort voor de eindgebruiker gerealiseerd.”

Integraal benaderde oplossing

Honeywell-partner Gemini Engineering uit Aalsmeer verzorgt de regeltechniek van DRIES. “Wij verzorgen de complete sturing van zowel de gestandaardiseerde opwekkenheid als de DRIESbox in de woning,” vertelt directeur Theo van Veen. “Denk aan het aansturen van de ketels, warmtepompen, luchtbehandeling, pompen en servomotoren van regelafsluiters. Alle toegepaste veldapparatuur is van Honeywell. De regelapparatuur voor de aansturing van de DRIESbox in de woning bestaat uit CentraLine-AX Lynx vrij programmeerbare regelaars met in elk vertrek een temperatuuropnemer, die in de woonkamer uitgelezen kan worden.”

“Je kunt grofweg zeggen dat alles waar een draadje aan zit van Honeywell is,” vult Roy Vuulink aan. “Honeywell is echter niet alleen leverancier van apparatuur, maar ook een waardevolle partner bij de ontwikkeling van DRIES. De voordelen van werken met een vast team zijn groot. Alle componenten zijn op elkaar afgestemd, we kijken over elkaars expertise heen en we houden elkaar scherp. Het is een commitment die we samen zijn aangegaan om een nog completere oplossing te kunnen bieden. Voor een toonaangevende partij als Honeywell is het natuurlijk ook belangrijk om bij dit soort innovaties betrokken te zijn.”

Proactief werken aan tevreden klanten

“Via internet kunnen we het systeem monitoren om te kijken of alles naar wens gaat,” legt Theo van Veen uit. “Zo zijn wij proactief bezig met het comfortbeheer. Wanneer een bewoner de

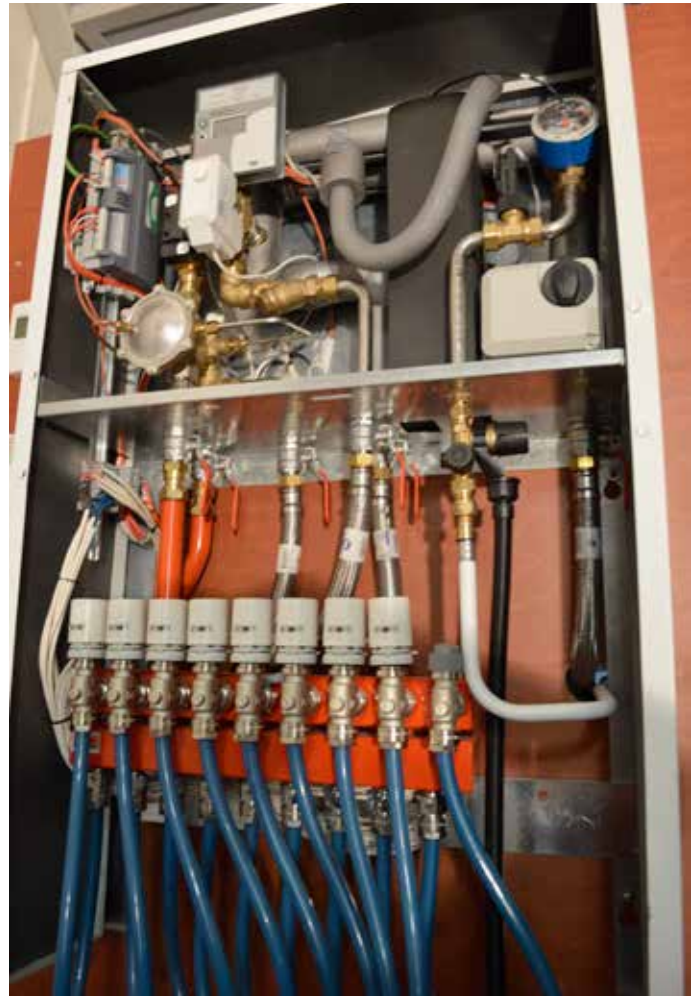
woonkamer bijvoorbeeld overdag standaard ingesteld heeft op 21°C - en het wordt structureel niet warmer dan 20,5°C - dan zien wij dat direct op onze monitor. Voordat de bewoner überhaupt door heeft dat de gewenste instelling niet bereikt wordt, weten wij al dat er iets niet goed gaat. Dit kan natuurlijk komen omdat de bewoner veel te dik tapijt heeft laten leggen over de vloerverwarming of continu het raam wijd open heeft staan, maar het kan ook een technisch mankement zijn. En mocht er in een bepaald appartementencomplex een monteur aanwezig zijn die naar aanleiding van een klachtmelding is opgeroepen, dan kunnen wij hem precies vertellen waar hij zijn aandacht op moet richten.”

“Ook de aanwezige energiemeters worden nu ingelezen op het regelsysteem van Gemini zodat deze gegevens overzichtelijk gepresenteerd kunnen worden. En dat is weer interessant voor bewoners, eigenaren en exploitanten om inzicht te krijgen in het verbruik. We kunnen zelfs zien wanneer een bewoner meer energie verbruikt dan waar het voorschot op berekend is, zodat de bewoner hier op kan anticiperen. Zo werk je proactief aan je klanttevredenheid.”

“DRIES is een ideale oplossing voor appartementencomplexen of projecten met een hoge bebouwingsdichtheid. Denk aan een woontoren met commerciële ruimtes in de plint. Maar ook voor een hotel, een universiteits-campus of zorginstelling is dit een interessante investering. Neem bijvoorbeeld een verzorgingshuis waar mensen met dementie worden gehuisvest. Met de DRIESbox kan elke



DRIES in de woning: installateursdeel



DRIES in de woning: bewonersdeel

bewoner zelf de temperatuur in zijn of haar woonvertrek regelen. Wanneer men de gewenste temperatuur hoger instelt en vervolgens vergeet dat de verwarming zo hoog staat, kan een verzorgende via de iPad de temperatuur op afstand regelen. Ook is het mogelijk dat alleen het verzorgend personeel het comfort kan instellen."

Van financiering tot exploitatie

"DRIES is zoveel meer dan alleen een energievoorziening," legt Roy Vuulink uit. "Wie kiest voor DRIES Totaal kiest voor een professionele partij die het hele traject verzorgt. Van de

duurzame bron, de technische ruimte, de regelapparatuur, de distributienetwerken en de afgifte tot en met monitoring, analyse en onderhoud van het systeem. Ook financiering en exploitatie van het systeem behoren tot de mogelijkheden."

"De kracht van DRIES Totaal is de flexibiliteit," meent Theo van Veen. "Wij bieden met dit duurzaamheidsconcept een stuk ontzorging voor onder meer de zorgbranche. Door het totale comfortconcept vanaf de bron tot aan het beheer te kopen, kunnen zij hun complete focus richten op het verhuren van zorgplaatsen. En dit gegeven geldt natuurlijk net zo goed voor corporaties of VVE's. Met deze totaaloplossing hebben zij geen omkijken naar het technisch beheer van de energie-installaties, hebben ze minder kosten en zijn zij bovendien gegarandeerd van tevreden bewoners. Wat ook meespeelt, is dat de regelgeving steeds meer eisen stelt qua isolatie van een pand. Door die eisen ontstaan er echter nieuwe problemen, zoals oververhitting. DRIES brengt warmte en koeling bij elkaar, zodat dit soort moeilijk regelbare situaties in de betreffende complexen voorkomen kunnen worden."

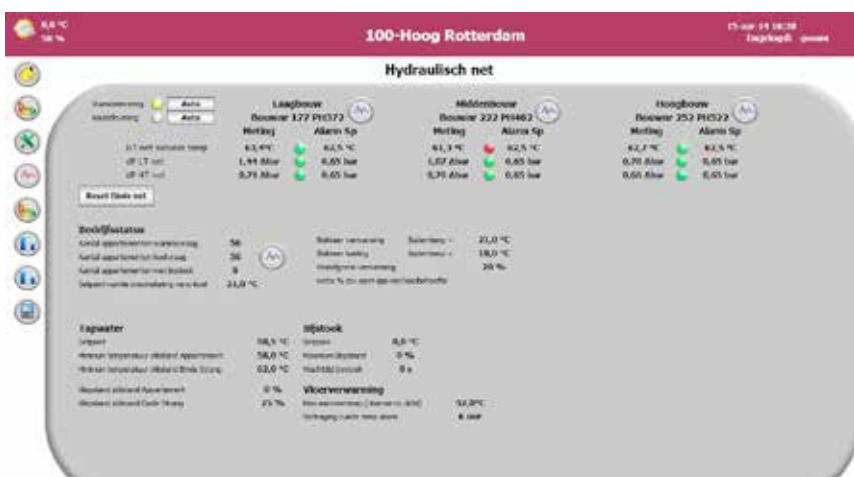
"Met DRIES Totaal wordt alles van A tot Z uit handen genomen," besluit Roy Vuulink. "Deze integrale en op exploitatie gerichte werkwijze resulteert in de laagste Total Cost of Ownership met het hoogste comfortniveau. En daar profiteert uiteindelijk iedereen van. Bovendien wordt er een betere bedrijfszekerheid gerealiseerd, gaat de verkoopwaarde van het vastgoed omhoog en levert het systeem een positieve bijdrage aan de duurzame doelstellingen van het bedrijf. Een win-/win-situatie voor people, planet én profit."

www.share-energy.nl

www.gemini.nl



Roy Vuulink van Share Energy



Ook voor uw projecten kan de 'Domestic Renewable Integrated Energy Solution' voordelen bieden. De bij DRIES betrokken partijen zijn hier zo van overtuigd dat de lezers van Regelvisie een gratis Project Quick Scan wordt aangeboden ter waarde van ± 2.500 euro.

info@share-energy.nl / info@gemini.nl

Honeywell Turbo Technologies

Supplier Scuderia Ferrari Formule 1

Honeywell Turbo Technologies geeft in 2014 een boost aan de Scuderia Ferrari Formule 1 wagen met het leveren van een nieuwe, verkleinde 1.6L motor, die qua kracht het equivalent is van een 16L commerciële motor. De nieuw aangenomen Formule 1 regels, die voorschrijven dat de wagens moeten worden voorzien van een turbo, markeren een nieuw technisch tijdperk voor de hoogste klasse van de internationale autosport.

Technische uitdaging

Honeywell ondersteunt het Scuderia Ferrari team bij een unieke technische uitdaging: het overstappen van een 2.4L natuurlijk aangezogen V8 configuratie, die van 2006 tot en met 2013 werd gebruikt, naar een spiksplinternieuwe turbo 1.6L V6 motor. Deze verkleinde 1.6L motor produceert dezelfde power als een Honeywell turbo 16L commerciële automotor. De nieuwe, verkleinde turbomotoren zijn bovendien ontworpen volgens de nieuwste technologieën op het gebied van energierugwinning, waarmee de andere systemen in de racewagen kunnen worden ondersteund.

“Om te kunnen winnen in de Formule 1 mag ons aandrijfsysteem geen enkele zwakke schakel hebben,” vertelt Luca Marmorini, Scuderia Ferrari Engine and Electronics Director. “Om hier absoluut zeker van te zijn, kozen we bewust voor partners met een onberispelijke reputatie en ervaring in het leveren van innovatieve, hoogwaardige producten en diensten. Honeywell's turbochargers hebben ons geholpen bij het vinden van de 'downsizing' oplossingen, waaraan we moesten voldoen volgens de nieuwe regels, zonder compromis ten aanzien van de performance.”





Techniek voor de toekomst

Daar ook de Formule 1 de wereldwijde autotrends overneemt qua downsizing en turbocharging teneinde brandstofbesparing en emissiereductie te verbeteren, zonder in te moeten boeten op de rijprestaties, biedt de motorformule voor 2014 een boeiende blik op specifieke technologieën – ook op het gebied van energierugwinning – die in de komende jaren vorm kunnen geven aan meer geavanceerde personenwagens.

“Het is geweldig om te mogen samenwerken met het meest succesvolle team in de geschiedenis van de Formule 1 aangaande het extreem uitdagende nieuwe regelpakket, dat turbocharging wederom naar de voorgrond haalt,” vindt Gavin Donkin, Honeywell Vice President of Advanced Technologies and Motorsport. “Honeywell heeft meer dan 60 jaar ervaring in het ontwikkelen van turbo technologie, die een hefboomwerking heeft op de jet engines business binnen Honeywell. Het

blijft een tastbaar punt van differentiatie voor Honeywell Turbo. In die mate dat we zelfs de grap hebben gemaakt dat – gezien de verfijnde ontwikkeling van de turbo's die wij leveren - veel van ons Scuderia Ferrari zien als onze luchtvaartklant met de laagste vlieghoogte.”

Met 100 nieuwe turbo lanceringen per jaar voor de wereldwijde applicaties van personenwagens en commerciële voertuigen, in partnerschap met bijna elke grote naam in de auto-industrie, blijft Honeywell een toonaangevende marktleider in de mondiale turbo technologie.

Meer weten over Honeywell Turbo Technologies? Bekijk de video op <http://turbo.honeywell.com>.

Meer informatie over het Scuderia Ferrari team vindt u op <http://formula1.ferrari.com>.

Formule 1 agenda

GP Spanje	09-05-2014 - 11-05-2014
GP Monaco	22-05-2014 - 25-05-2014
GP Canada	06-06-2014 - 08-06-2014
GP Oostenrijk	20-06-2014 - 22-06-2014
GP Groot-Brittannië	04-07-2014 - 06-07-2014
GP Duitsland	18-07-2014 - 20-07-2014
GP Hongarije	25-07-2014 - 27-07-2014
GP België	22-08-2014 - 24-08-2014
GP Italië	05-09-2014 - 07-09-2014
GP Singapore	19-09-2014 - 21-09-2014
GP Japan	03-10-2014 - 05-10-2014
GP Russia	10-10-2014 - 12-10-2014
GP VS	31-10-2014 - 02-11-2014
GP Brazilië	07-11-2014 - 09-11-2014
GP Abu Dhabi	21-11-2014 - 23-11-2014

Vindingrijk en vernieuwend

80 jaar Honeywell

in Nederland

Dit jaar bestaat Honeywell Nederland al weer 80 jaar. In 1934 opende de van oorsprong Amerikaanse onderneming de deuren van haar eerste Europese locatie op de Herengracht in Amsterdam. Van daaruit vond Honeywell snel haar weg naar de Nederlandse huiskamers. En met succes. De belangstelling voor Honeywell-producten nam in rap tempo toe en al gauw veroverde het bedrijf het Europese continent. Anno 2014 zijn miljoenen woningen voorzien van één van onze vele comfortproducten. Een carrière om trots op te zijn.



Perfect geregeld

De slogan 'Honeywell, perfect geregeld...' is al 80 jaar kenmerkend voor onze bedrijfsfilosofie, waarin een dynamische ontwikkeling van kwaliteit en techniek centraal staat. Vindingrijk en vernieuwend. Dit heeft ertoe geleid dat de naam Honeywell een synoniem is geworden voor innovatieve meet- en regeltechniek. Dat was de basis voor de oprichting van het bedrijf in 1885 met de uitvinding van de eerste temperatuurregelaar voor woningverwarming. En dat is nog steeds onze basis. Vandaag zijn wij wereldwijd marktleider in meet- en regeltechniek, waarvan miljoenen mensen en organisaties gebruik maken.

80 jaar jong!

Honeywell laat met haar innovatieve comforttechniek zien niet 80 jaar oud te zijn, maar 80 jaar jong. Zowel met het bedrijf als met het merk staan we midden in de Europese samenleving. Ons onafgebroken streven naar kwaliteit, de continue innovatiedrang, het contact met onze relaties en de integrale samenwerking met andere partijen in de markt zorgt er voor dat onze onderneming in topconditie blijft. We werken dan ook vol vertrouwen toe naar ons 100-jarige jubileum. Want als er één bedrijf klaar is voor de toekomst, dan is het Honeywell!



100 Years of Innovation
To learn more, visit www.100yearsofinnovation.com

Honeywell



Het gouden rondje anno 1960



De Honeywell Round anno 2013



80 jaar ervaring, expertise en enthousiasme

In het begin diende Honeywell de installateurs echt uit te leggen wat de toegevoegde waarde van een klokthermostaat was. Er werd advertentieruimte op de achterkant van De Telegraaf ingekocht om duidelijk te maken wat een programmeerbare klokthermostaat nu eigenlijk inhield. Een reclameslogan uit die tijd luidde: 'Met uw blote voeten op het koude zeil.' Een zin die al genoeg zegt over het comfortniveau dat de mensen toen gewoon vonden. In die tijd werd het langzamerhand gewoon dat vrouwen buitenshuis gingen werken en de huizen dus onregelmatig bewoond werden. Het succes lag dan ook in de combinatie van een flinke energiebesparing en een enorme comfortverhoging. De ontwikkelingen gingen maar door, van mechanisch naar digitaal. Van modellen waarbij je de klok nog daadwerkelijk hoorde tikken tot geavanceerde types die de basis legden voor de huidige woningautomatiseringssystemen. De grootste doorbraak op het gebied van klokthermostaten kwam echter met de introductie van het montagevriendelijke 2-draadsconcept in de jaren '70 en '80.

Honeywell is grondlegger geweest van alle technieken die vandaag de dag gebruikt worden. Daar wij het 24V-concept één op één importeerden uit de fabrieken in Amerika is Nederland een 24 Volt land geworden. Nederland liep in ontwikkelingen altijd voorop. Toen er in de jaren '70 gas werd gevonden, verhuisde onze fabriek van Amsterdam naar Emmen. Maar ook in energiebesparende functies hebben wij altijd voorop gelopen. Zoals in de jaren '80 toen het HR-concept werd ontwikkeld. Midden jaren '90 was Honeywell de grondlegger van OpenTherm. Een protocol dat inmiddels een standaard is binnen Nederland, maar ook ver daar buiten.

In de afgelopen 80 jaar heeft Honeywell keer op keer bewezen een trendsetter te zijn. En dat succes duurt voort. Dit jaar hebben wij de Nederlandse installatiemarkt doen verrassen met het vernieuwde evohome platform, waarbij maar liefst 12 individuele ruimtes afzonderlijk van elkaar op tijd en temperatuur kunnen worden geregeld. Bediening kan middels een kleurenscherm thuis, maar ook buitenshuis via een smartphone of tablet. Aan dit nieuwe platform van bediening en beheer op afstand worden eind dit jaar nog een groot aantal producten toegevoegd.

Een nieuwe generatie comfortproducten dient zich aan. Innovaties waar wij onze jarenlange ervaring en expertise in hebben verwerkt en waar wij enthousiast over zijn. Producten waarbij 'the voice of the customer' de juiste toon zet voor de techniek. Zo realiseren wij samen met u - als woningbouwvereniging, adviseur, installateur en groothandel - comfortoplossingen die aansluiten bij deze tijd. De tijd van comfort, flexibiliteit en duurzaamheid.

Wij zijn klaar voor de toekomst. U toch ook?

Bob Heil,
Country Sales Leader Nederland



Evenementen zomer en herfst

Evenement	Waar	Wanneer
Installatie Vakbeurs Hardenberg 2014	Evenementenhal, Hardenberg	9 t/m 11 september 2014
Hortifair	Amsterdam Rai	28 t/m 30 oktober 2014
Demokwekerij Westland	Honselersdijk	continu

Verwacht: vernieuwd 'Round' platform

Komend stookseizoen introduceert Honeywell de vernieuwde Round. Een platform waarbij extra pluspunten zijn toegevoegd aan de bestaande succesformule. Hoewel in het nieuwe type de meest geavanceerde technieken worden toegepast, blijven de specifieke karaktereigenschappen van de klassieke Round behouden: eenvoudig te bedienen, makkelijk te installeren, onderhoudsvrij én met een perfecte regelkwaliteit. Kortom, techniek voor de toekomst in een vertrouwd jasje! Met een Round voor elk verwarmingssysteem.

Nieuwe features

Het Round-portfolio is vernieuwd, maar nog steeds even betrouwbaar. De bediening op de nieuwe Round blijft hetzelfde, zoals uw klant gewend is. Naast de eenvoudige bediening door simpele verdraaiing van de instelring, de eenvoudige montage en de polariteit-

onafhankelijke tweedraadsverbinding is het een groot voordeel dat de nieuwe Round bij bestaande situaties op de aanwezige grondplaat past. Honeywell maakt installatie van de nieuwe Round eenvoudig door rekening te houden met de installed base en het huidige portfolio. En dat zorgt er voor dat de installateur minder tijd kwijt is aan de montage!

Nieuwe features zijn onder meer het grotere en verlichte display. En uiteraard wordt er ook gekeken naar de nieuwste ontwikkelingen op de markt en behoeften van de consument.

Release: najaar 2014 op de Nederlandse markt



Building Energy Management

Denkt u dat u **grote investeringen** moet doen voor een **grote vermindering** in CO₂-uitstoot...

Denkt u dat het **jaren** duurt voordat de **investeringen terugverdiend** zijn...

Denk dan nog eens.

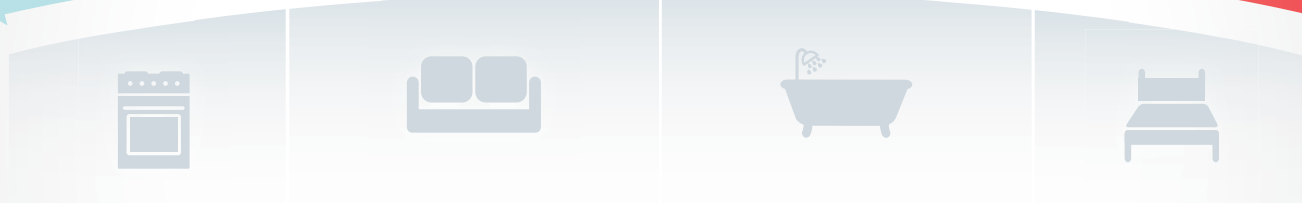
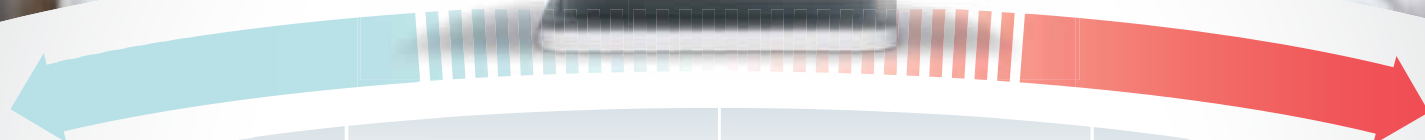
Het TREND Building Energy Management System bestuurt tot **84%** van het energie verbruik. Een paar slimme veranderingen verbeteren de energieprestatie van het gebouw aanzienlijk en verminderen de CO₂-uitstoot.

TREND



TREND
ENERGY MANAGER
monitoring building performance

Meer weten? Kijk op **www.trendcontrols.com**
of bel Trend: **020-5656655**



Creëer de perfecte comfortzone met **evohome**

- optimaal wooncomfort
- efficiënt qua energieverbruik
- individuele comfortregeling per kamer
- zeer eenvoudig te installeren
- op afstand te bedienen via telefoon of tablet
- geheel draadloos systeem
- universeel toepasbaar

Neem vandaag nog de controle over de verwarming van uw huis. Ga naar: **evohome.honeywell.com/nl**